

KOMIA RECRUTE UN(E) STAGIAIRE SALES DEVELOPMENT REPRESENTATIVE (SDR) POUR 6 MOIS

📍 Lyon - Quartier Confluence | Début : Mai 2025

Qui sommes-nous ?

Tu veux te plonger dans le monde des startups, apprendre à prospecter comme un(e) pro et rejoindre une team ultra motivée ?

Komia t'ouvre ses portes !

On développe une app qui révolutionne la gestion des restos : RH, hygiène, stocks, documents...

Notre mission : aider les restaurateurs à maîtriser leurs marges et éviter les galères réglementaires

Aujourd'hui, on recherche un(e) stagiaire SDR prêt(e) à booster notre croissance et rejoindre une équipe ambitieuse au cœur de Lyon Confluence.

Découvrez-en davantage sur notre site : www.komia.io

Ta mission (si tu l'acceptes)

- Prospecter (mail, call, LinkedIn) avec énergie & impact
- Gérer les leads entrants
- Qualifier les prospects avec une écoute fine et des questions précises
- Travailler en binôme avec les sales & le marketing
- Devenir une machine de guerre du CRM & des sales playbooks
- Te former, monter en compétence, et progresser à fond

Ton profil :

- Tu veux apprendre le métier de SDR et tu aimes les challenges
- Tu es à l'aise à l'oral, tenace, organisé(e) et tu sais rebondir
- Tu veux découvrir les coulisses d'une startup qui bouge
- Tu es curieux(se), positif(ve) et tu n'as pas peur du téléphone

Modalités du Poste :

- Stage de 6 mois dès mai 2025
- Bureaux au top à Lyon Confluence
- Formation continue + coaching perso
- Gratification + variable motivant
- Possibilité d'embauche si tout se passe bien

👋 Intéressé(e) ? Viens écrire la suite de l'aventure avec nous !

✉ Rempli ce formulaire et envoie ton CV et tout ce qu'il te plait : <https://tally.so/r/wzbx7k>

Si tu rencontres un souci, n'hésite pas à nous écrire à a.destuynder@komia.io